

4 encuentros 19:00 g 21:30 hrs.

Curso avalado por:



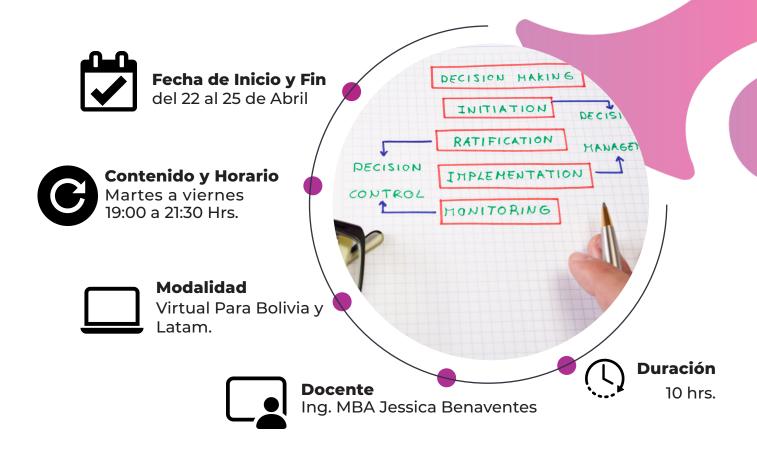


Docente:

Ing. MBA. Jessica Benaventes

Maestría en Administración de empresas con especialidad en finanzas

Investigación de Merc<mark>ado para</mark> la Toma de Decisiones



Contenido del Curso

Contenido Teórico

- Necesidad e importancia de la investigación de mercados.
- Investigación de mercados como instrumento de la Mercadotecnia.
- 3. Función y objetivos de la IDM.
- 4. Tipos de estudio de mercado.
- 5. Planeación de la Investigación de Mercados.
- 6. Definición del problema, hipótesis y objetivos.

- 7. Definición del problema, hipótesis y objetivos.
- 8. Diseño de la metodología de investigación.
- 9. Muestreo.
- 10. Trabajo de campo.
- 11. Preparación y análisis de datos.
- 12. Preparación y presentación del informe.

Contenido Práctico

- 2.1. Métodos Cualitativos.
- 2.1.1.Grupos Focales.
- 2.2. Métodos Cuantitativos.
- 2.2.1.Técnica de encuesta.
- 2.2.2. Diseño de cuestionarios.

Objetivo

Brindar a los estudiantes los conocimientos y herramientas fundamentales para comprender, planear y ejecutar una investigación de mercados de manera efectiva. A través del estudio de su importancia, funciones y tipos, así como el desarrollo práctico de metodologías cualitativas y cuantitativas, los participantes aprenderán a definir problemas, formular hipótesis, diseñar investigaciones, recolectar y analizar datos, y presentar informes que apoyen la toma de decisiones en mercadotecnia.

Dirigido a:

Dirigido a emprendedores, pequeños empresarios profesionales У encargados de marketing y publicidad que buscan desarrollar habilidades en investigación de mercados para mejorar la toma de decisiones estratégicas. Ideal para aquellos que trabajan en mercados de bienes y servicios de consumo y requieren herramientas prácticas para definir problemas, formular hipótesis, diseñar cuestionarios, realizar análisis de datos y presentar informes que respalden sus estrategias comerciales.

Duración

ABRIL

Lu Ma Mi Ju Vi Sa Do
1 2 3 4 5 6
7 8 9 10 11 12 13
14 15 16 17 18 19 20
21 22 23 24 25 26 27
28 29 30

Inversión:

PRECIO NORMAL:	710 Bs.
PREVENTA (HASTA EL 15 DE ABRIL):	660 Bs.
PRECIO CORPORATIVO (3 O MÁS PERSONAS):	610 Bs.

DESCUENTO DEL 20% PARA AFILIADOS DE LA S.I.B. SANTA CRUZ



Alcance:

proporciona una formación integral Este curso en mercados, desde investigación de abarcando los fundamentos teóricos hasta la aplicación práctica de metodologías cualitativas y cuantitativas. Los participantes aprenderán a identificar problemas de mercado, formular hipótesis, definir objetivos y diseñar estudios adecuados para la recolección y análisis de datos. Además, se explorarán técnicas como encuestas, cuestionarios y grupos focales, facilitando la toma de decisiones estratégicas en entornos de bienes y servicios de consumo.

Docente:

Ing. MBA. Jessica M. Benavente Sánchez

Profesional en Ingeniería Comercial con mención en Economía, con una sólida formación académica complementada por una Maestría en Administración de Empresas con especialización en Finanzas.

Posee amplios conocimientos en investigación y análisis de mercados, incluyendo metodologías cualitativas y cuantitativas para la toma de decisiones estratégicas. Su experiencia en estudios de mercado le permite orientar a sus estudiantes en la aplicación de herramientas para comprender el comportamiento del consumidor y optimizar estrategias comerciales.

¿Qué Incluye tu Inscripción?:

Clases virtuales en vivo por ZOOM junto a docente y tus compañeros, oportunidad de networking.

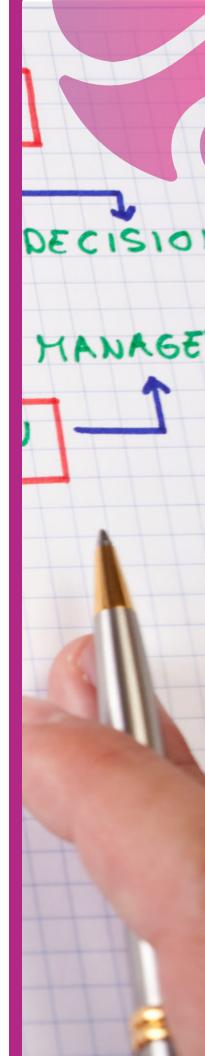
Material digital de apoyo disponible de manera indefinida en la nube, desde donde podrás ver y/o descargar tus clases grabadas y documentos como ser:

Certificado con valor curricular con **13 horas académicas**, avalado por Wibel, marca oficial registrada de GRUPO BELCAS con matrícula de comercio e identificación tributaria: 375983023 y por el Colegio de Ingenieros Industriales de Santa Cruz.

BELCAS

Colegio de Ingenieros Industriales

SANTA CRUZ



Factura.

¿Cómo Inscribirte?

Ingresa a:

www.wibel.net



Inscripciones habilitadas 24/7

Comparte tu comprobante digital de pago donde indique el monto, fecha y hora del pago efectuado; a uno de los siguientes contactos de WhatsApp:



+591 78492505 +591 78164943



Visítanos a la Calle Jaurú #2410 , Entre 2 y 3 Anillo, Entre Av Paragua y Av. Guapay, Santa Cruz de la Sierra, Bolivia. HORARIO DE ATENCIÓN: De 08:30 a 12:30 y de 14:30 a 18:30 de lunes a viernes y los sábados de 08:30 a 12:30.

Métodos de Pago:



Tigo Money: 76070714 Titular: BELCAS S.R.L.



N°Cuenta: 2000182683 Cuenta Corriente Nit: 375983023



Titular: BELCAS S.R.L. Cuenta de Ahorro: 10000055213800 NIT: 375983023



Titular: de BELCAS S.R.L.
N° Cuenta: 2000182683 / Cuenta Corriente
NIT: 375983023