



Fecha de inicio: 23 de Julio  
Martes a Viernes  
19:00 - 21:00 hrs.


# HABILIDADES COMERCIALES Y DE NEGOCIACIÓN EFECTIVAS

Curso presencial



Santa Cruz de la Sierra - Bolivia



Escríbenos 

 +591 78164943



## CONTENIDO REFERENCIAL

### **Módulo 1: Módulo 1: Fundamentos de la Negociación Efectiva (2 horas)**

#### **Alcance Teórico:**

- Definición y principios básicos de la negociación.
- Tendencias actuales en técnicas de negociación.
- Estilos de negociación: colaborativa, competitiva y mixta.
- Psicología de la negociación: entendiendo al oponente.

#### **Alcance Práctico:**

- Role-playing: Simulaciones de negociaciones comunes.
- Análisis de casos reales de negociaciones exitosas.
- Ejercicios de autoevaluación y retroalimentación en tiempo real.

### **Módulo 2: Módulo 2: Estrategias y Técnicas Avanzadas de Negociación (2 horas)**

#### **Alcance Teórico:**

- Estrategias avanzadas de negociación: BATNA, ZOPA, anclaje.
- Comunicación efectiva y manejo de conflictos.
- Técnicas de persuasión y cierre de acuerdos.
- Herramientas tecnológicas para apoyar la negociación.

#### **Alcance Práctico:**

- Taller práctico: Desarrollo de estrategias de negociación.
- Simulación de negociaciones complejas.
- Evaluación de desempeño y feedback personalizado.

### **Módulo 3: Habilidades Comerciales para el Éxito (2 horas)**

#### **Alcance Teórico:**

- Componentes clave de las habilidades comerciales.
- Tendencias en ventas y marketing digital.
- Desarrollo de relaciones comerciales duraderas.
- Técnicas de presentación y storytelling en ventas.

#### **Alcance Práctico:**

- Role-playing: Presentaciones de ventas y manejo de objeciones.
- Análisis de casos de éxito en ventas.
- Ejercicios de mejora continua y feedback

### **Módulo 4: Módulo 4: Aplicación Práctica y Evaluación (2 horas)**

#### **Alcance Teórico:**

- Integración de habilidades de negociación y comerciales.
- Planificación y preparación para negociaciones y ventas.
- Medición y evaluación del rendimiento.

#### **Alcance Práctico:**

- Proyecto final: Simulación integral de una negociación comercial.
- Feedback grupal y discusión de resultados.
- Autoevaluación y plan de desarrollo personal.

+  
¡ESTE 2024  
**Libera**  
tu Potencial!  
+



[www.wibel.net](http://www.wibel.net)

Cursos: Virtuales   
Presenciales 

## INVERSIÓN:

Descripción	Precios facturados
Precio normal:	Bs. 300
<b>Precio con descuento por preventa SÓLO hasta el 16/07:</b>	<b>Bs. 280</b>
Descuentos corporativos para grupos de 3 o más. C/u:	Bs. 250

## ¿QUÉ INCLUYE TU INSCRIPCIÓN?

- **Clases virtuales en vivo por ZOOM** junto a docente y tus compañeros, oportunidad de networking.
- **Material digital** de apoyo disponible de manera indefinida; documentos digitales y grabaciones de todas tus clases en vivo.
- **Certificado digital** con valor curricular de 10 horas académicas avalado por Wibel, marca oficial registrada de GRUPO BELCAS con matrícula de comercio e identificación tributaria: 375983023.
- **Factura.**



**DOCENTE: Lic. Vaneska Nuñez Bacarreza**  
**Lic. Bioquímica y Farmacia con Diplomado en Educación Superior**

Especialista en Capacitación y Desarrollo de personas con 16 años de experiencia, a liderado el entrenamiento de profesionales desarrollándolos para asumir nuevos retos.

**Comentario:** Este contenido es ideal para profesionales de ventas, líderes de equipos, estudiantes y personas que se encuentran en búsqueda de empleo para potenciar su perfil profesional.

+  
¡ESTE 2024  
**Libera**  
tu Potencial!  
+



[www.wibel.net](http://www.wibel.net)

Cursos: Virtuales   
Presenciales 

### ¿CÓMO INSCRIBIRTE AL CURSO?

Comparte tu **comprobante** digital de pago donde indique el monto, fecha y hora del pago efectuado; a uno de los siguientes contactos de **WhatsApp**:

+591 78492505

+591 78164943

- En **nuestras oficinas**: Calle Jauru #2410 , Entre 2 y 3 Anillo, Entre Av Paragua y Av. Guapay, Santa Cruz de la Sierra, Bolivia (**SOLICITA GPS VÍA WHATSAPP**).
- **HORARIO DE ATENCIÓN**: De 08:30 a 12:30 y de 14:30 a 18:30 de lunes a viernes y los sábados de 08:30 a 12:30.
- Inscripciones disponibles 24/7 mediante la **tienda online**: [www.wibel.net](http://www.wibel.net)

### MEDIOS DE PAGOS DISPONIBLES



**Tigo Money**: 76070714



**Titular**: BELCAS S.R.L.  
**N°Cuenta**: 2000182683  
Cuenta Corriente  
**Nit**: 375983023



**Titular**: Bruno Orlando  
Castedo Beltrán  
**Cuenta de Ahorro**:  
10000046412130  
**CI**: 5843357

**Solicita QR para comodidad de pagos**

# Empresas que trabajaron con nosotros

Contáctanos:

✉ info@wibel.net

📞 +591 78164943

Ingener

Monterrey  
SOLUCIONES EN ACERO



HANSA

BBO  
BEBIDAS BOLIVIANAS BBO S.A.

indatta

