



Fecha de inicio:

Abril
01

Modalidad
Virtual

Curso:

**Inteligencia artificial
para toma de
decisiones**

 **wibel.net** 

 info@wibel.net

 +591 78164943

¡ESTE 2024 Liberat tu Potencial!



www.wibel.net

Cursos: Virtuales 
Presenciales 

OBJETIVOS A CUBRIR:

- Entender el funcionamiento de Gemini y sus aplicaciones en el sector retail.
- Adquirir habilidades para recopilar y analizar datos de ventas utilizando Gemini.
- Identificar tendencias y oportunidades de mejora en las ventas de retail utilizando Gemini.
- Desarrollar planes de acción para implementar las recomendaciones de Gemini.
- Herramientas para analizar datos de ventas.
- Visualización de datos de ventas.
- Identificación de tendencias y oportunidades:
 - Análisis de tendencias de ventas.
 - Identificación de oportunidades de mejora.
- Desarrollo de planes de acción:
 - Formulación de planes de acción.
 - Implementación de planes de acción.

CONTENIDO REFERENCIAL:

1. Alcance Teórico (2 horas)

- 1.1. Que es inteligencia artificial
- 1.2. Como funciona la inteligencia artificial
- 1.3 Análisis de datos mejorado
- 1.4 Predicción precisa
- 1.5 Automatización de tareas

2. Introducción a Gemini y ChatGPT:

- 2.1. Definición y funcionamiento de los modelos.
- 2.2. Aplicaciones de Gemini y ChatGPT en el sector retail.
- 2.3. Desarrollo de la inteligencia artificial.
- 2.4. Avances en el aprendizaje automático.
- 2.5. Procesamiento del lenguaje natural.

3. Alcance Práctico (20 horas)

Se realizará el estudio de caso de la marca Tempo.

- Recopilación y análisis de datos:
 - Técnicas para recopilar datos de ventas.

Alcance práctico:

- Ejercicios prácticos:
 - Los participantes realizarán ejercicios prácticos para aplicar los conceptos aprendidos.
 - Los ejercicios se centrarán en las siguientes áreas:
 - Recopilación y análisis de datos.
 - Identificación de tendencias y oportunidades.
 - Desarrollo de planes de acción.
- Casos de estudio: Tempo es una marca de retail de ropa de algodón para hombres y mujeres.

PRERREQUISITOS:

- Conocimientos básicos de Excel y PowerPoint.
- Conocimientos básicos de marketing y ventas.
- Conexión estable a internet de por lo menos 7 mbps.
- Computadora con sistema operativo Windows 10 u 11.

ESTE 2024

Libera tu Potencial!



www.wibel.net

Cursos: Virtuales 
Presenciales 

INVERSIÓN:

Descripción	Precios facturados
Precio normal:	Bs. 450
Preventa, sólo hasta el 25 de marzo.	Bs. 400
Precio corporativo, para inscriptos en grupos de 3 o +.	Bs. 350

HORARIO DEL CURSO:

-  **Duración curso completo:**
22 Horas reloj.
-  **Fecha de inicio:** 01 de abril.
-  **Fecha de fin:** 15 de abril.
-  **Horario**
De lunes a viernes de 19:30 a 21:30.
-  **Modalidad**
Virtual por ZOOM.

ABRIL

D	L	M	M	J	V	S
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30				

DOCENTE:

Mgr. Alejandro Camacho Pereyra

Ingeniero Comercial, Master en Administración y Dirección de Empresas, Diplomado en Educación por Competencias UCB, Diplomado en Gestión Empresarial UPB.

Docente de Tics UCB, Tutor relator de Tesis, Gerente de Innovación Pcan eSolutions, Ex Director de Desarrollo BA Educación Ejecutiva Argentina, Ex Analista B2B ENTEL S.A. Ex Capacitador en ventas y servicio al cliente Aquerella, Elfec, Ex Consultor y Capacitador Cooperativa Loyola, Ex Consultor Swiss Contact, Consultor y Docente para diferentes universidades UPB, UNIFRANZ, UNIVALLE y empresas nacionales e internacionales proyectos startup.



+
¡ESTE 2024
Libera
tu Potencial!
+



www.wibel.net

Cursos: Virtuales 
Presenciales 

¿Cómo inscribirte?

- **Comparte tu comprobante** digital de pago donde indique el monto, fecha y hora del pago efectuado; a uno de los siguientes contactos de **WhatsApp**:

+591 78492505
+591 78164943

- En **nuestras oficinas de atención al cliente**: Entre 2 y 1 Anillo, Calle Prolongación Aroma, Edificio Sumuque #61, Santa Cruz de la Sierra, Bolivia. **HORARIO DE ATENCIÓN**: De 08:30 a 12:30 y de 14:30 a 18:30 de lunes a viernes. Sábados de 08:30 a 12:30.

- Inscripciones disponibles 24/7 mediante la **tienda online**: www.wibel.net



Medios de Pagos Disponibles



Tigo Money: 76070714



Titular: BELCAS S.R.L.
N°Cuenta: 2000182683
Cuenta Corriente
Nit: 375983023



Titular: Bruno Orlando
Castedo Beltrán
Cuenta de Ahorro:
10000046412130
CI: 5843357

Solicita QR para comodidad de pagos